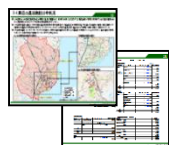


温浴業界日本一『極楽湯』ブランド

国内直営店28店舗、国内FC13店舗、海外直営店3店舗、海外FC店5店舗を展開※
店舗数、売上高、集客数において日本一の圧倒的ネームバリューを誇る、
『極楽湯』ブランドの商標が使用可能になります。
温浴事業専門企業として、20年以上の経験と実績があります。

※2021年2月現在

開業前のサポート



マーケット
リサーチ

綿密なエリア調査による立地診断から売上予測をたて、事業収支計画を含む「事業計画書」を作成します。加盟店の皆様は事業の成功を確信し、安心していただくことが全てのスタートとなります。



店舗プラン策定・
設計

加盟店の要望を伺いながら、最新の温浴施設アイテムの提案から、効率的なレイアウトと導線設計など、店舗のプランニングを行います。売上に直結する重要なポイントとなるため、入念な打ち合わせを重ねて決定します。



社員研修・
スタッフ教育

店長・社員が決定したら弊社直営店での研修を行い、極楽湯の運営ノウハウを指導します。オープニングスタッフの募集も支援し、運営マニュアルに基づくスタッフトレーニングも実施します。



スーパーバイザー
定期巡回フォロー

スーパーバイザー (SV) が定期的に加盟店様を巡回します。客観的な判断基準の下にオープン時のクオリティを維持する支援を行います。運営についてはもちろん、日常のトラブル相談など頼れる存在となります。



運営支援・
販売促進活動支援

初めてでもスムーズに運営できるよう、店舗に必要な備品、消耗品などの選定から手配（本部を通じての購入）や、広告、ポスターをはじめとした販促ツールの提案、イベントの立案、実施まで手厚くサポートします。

加盟に必要な準備

加盟者	原則として法人
土地の準備	1,500坪～2,000坪程度の事業用地を所有もしくは賃借 出店可能な用途地域：一種住居、二種住居、準住居、近隣商業、商業、準工業、工業 市街化調整区域は原則不可だが、管轄自治体による ※当社による土地の斡旋はございません
立地条件	商圏人口：自動車15分圏内に15万人以上（競合その他状況によってはそれ以上） 前面道路：幹線道路が望ましい（視認性重視） 駐車場：200台程度が確保できる
資金調達	加盟に伴う費用※、建築費・備品費
人員の手配	店舗従業員は加盟店が直接雇用（求人採用は本部がサポート）
設計	設計・デザインは極楽湯にて請負（施工者は加盟店にて選定）

※加盟に伴う費用につきましては、別途詳細をご案内いたしますのでお問い合わせください

ご相談の流れとオープンまでのスケジュール



お問い合わせ

まずは電話またはメールにてお問い合わせください。
お電話にて、疑問点などに関する無料相談をいたします。
また、出店検討地の詳細をお伺いし、簡易的な物件診断も行います。

お問い合わせ
株式会社極楽湯
店舗開発課
担当/岡村・池田

☎03-5275-0580

(受付時間/平日9:00~18:00)

電話受付に「FC加盟に関する相談」とお伝えください
担当者より折り返し連絡いたします

✉ gokuraku-kaihatsu@gokurakuyu.ne.jp



物件調査

現地調査・マーケティングリサーチを行い、検討地の概要、集客予測、
投資額概算、収支計画などを盛り込んだ「基本計画書」を作成いたします。
当該地における出店実現性についての、判断材料となります。

※調査の結果、温浴施設を出店をするとなった場合は、必ずご加盟いただくことが条件となります。



加盟契約

出店について最終的な意思を確認したうえで、正式に加盟契約を締結いたします。

スケジュール概要

